



Curso Online

Presentaciones Asertivas con Acento en Storytelling/Elevator Pitch

Facilitador:
Cristián Ruiz G.



Curso online (Sincrónico)

Presentaciones Asertivas con Acento en Storytelling/Elevator Pitch

Cristián Ruiz G.

Introducción

En el mercado mundial actual, el éxito de las presentaciones que efectuamos en público se basa en la dedicación que ponemos en su preparación y ejecución. Para obtener éxito se requiere tener conciencia que nuestra visión mundo se expresa a través del manejo de los tips del “Storytelling” y del “Elevator Pitch”, dos conceptos claves en el éxito de nuestras presentaciones.

La complejidad o profundidad de los mensajes y proyectos que deseamos transmitir no debe afectar la simpleza con que se expresan: deben tener un sentido que se vislumbre en el inicio, desarrollo y final en un tiempo acotado. Si se prepara una presentación tomando en cuenta estos factores, el mensaje y el proyecto serán muy bien comunicados.

Objetivo general

Identificar y aplicar los conceptos del Storytelling y Elevator pitch en la preparación de las presentaciones de los integrantes del seminario con el fin de lograr una comunicación eficaz mediante un mensaje claro, enfocado y conciso frente a sus interlocutores.

Objetivos específicos

- Identificar y ejercitar en torno a los dos planos claves del Storytelling.
- Capacitar en las claves esenciales de la construcción de una buena historia
- Comprender e internalizar los procesos claves de la preparación de una narración para poder resumirla de la mejor forma.
- Incrementar el conocimiento y manejo de los procesos fundamentales de la relación con una audiencia.
- Incorporar conceptos fundamentales del instrumento vocal y de la comunicación no verbal.

Metodología a aplicar – online en tiempo real

- Utilizando una innovadora plataforma de aprendizaje virtual en tiempo real, te ofrecemos una experiencia enriquecedora con contenido audiovisual y recursos complementarios. Nuestro facilitador, online en vivo, te guía, estimula y brinda apoyo, atendiendo a tus necesidades de aprendizaje.
- Este curso parte de la convicción de que la única manera de aprender es hacer y, en ese sentido, se propone una metodología de taller basada fundamentalmente en la mixtura de tres formas de aprendizaje:
 - Se realizará la exposición de conceptos, herramientas y tips claves en la preparación de presentaciones efectivas con acento en Storytelling y Elevator pitch.
 - Se expondrán ejemplos con videos relacionados con los contenidos expuestos con el fin de reflexionar y rescatar tips que ayudarán a confeccionar una presentación llamativa, enfatizando en las herramientas técnicas expuestas.
 - Mediante un trabajo de actividades los participantes deberán realizar y preparar presentaciones para debatir e identificar las características fundamentales que debe tener una presentación de alto con acento en Storytelling y Elevator pitch.

Usted Recibirá – en formato digital

- Presentación del Curso en formato PDF.
- Certificado de participación y aprobación del curso

Certificación

La Política de CIDES Corpotraining para la Certificación es emitir para los participantes 2 tipos alternativos de Certificado (con **verificación en línea**), según se cumplan los siguientes requisitos:

1. Certificado de Participación en el curso:

- Para quienes hayan asistido al menos al **75% de la duración total** (horas) establecida para el curso.

2. Certificado de Participación y Aprobación del curso:

- Para quienes hayan aprobado el Test Final de Conocimientos (obligatorio para participantes con Sence y voluntario para los demás) con un **57% de las respuestas correctas** y que, al mismo tiempo,
- Hayan asistido al menos al **75% de la duración total** (horas) establecida para el curso.



Nuestro Facilitador

Cristián Ruiz Gutierrez

Actor, Director y Dramaturgo.

Licenciado en Artes de la Representación.

Diplomado en Pedagogía Teatral, UC.

Profesor Ramo Dramaturgia Universidad UNIACC

Dramaturgo/Director La Máquina Teatro

Magíster en Artes (2015), mención teoría y prácticas teatrales, de la Pontificia Universidad Católica de Chile

Testimonios de Participantes en Este Curso

- *El aprendizaje es muy útil y aplicable. Me gustó mucho la técnica del facilitador y el desafiarnos en cada sesión del curso a practicar lo aprendido.* **Andrea Parra. (CCAF LOS ANDES) - Chile**
- *Feliz con nuevos conocimientos. Cristián Ruiz muy cercano y con excelente disposición para enseñar el contenido, totalmente recomendable. Me llevo nuevos conocimientos para conectar con mi audiencia. Gracias.* **María Luisa Cruz. (CCAF LOS ANDES) - Chile**



Programa del Curso Online

Presentaciones Asertivas con Acento en Storytelling/Elevator pitch

1. Planos del Storytelling

- Plano racional
- Plano Emocional

2. Pasos claves para la preparación de una buen Elevator pitch

- Conocer a la audiencia
- Manejar y distribuir muy bien los tiempos
- Naturalidad, amabilidad, locuacidad y claridad
- Estructura clave de un pitch

3. Conceptos del Storytelling

- Construir un buen mensaje
- Pensar en el ambiente
- Identificar los personajes
- Plantear un conflicto.

4. Las 7 reglas del Storytelling

- Introspección
- Autenticidad
- Empatía
- No fingir
- Poner énfasis
- Personalizar
- Simplificar

5. Los elementos de apoyo

- Revisión de diferentes elementos de apoyo en una presentación (p.ej. PowerPoint)

6. Manejo de las preguntas

- Preguntas que incomodan durante la presentación
- Cómo utilizarlas a nuestro favor

7. Instrumento vocal

- Identificación y uso de los elementos base del instrumento vocal

Información general



Curso online: Presentaciones Asertivas con Acento en Storytelling y Elevator Pitch	
Duración total:	16 horas totales – 4 sesiones virtuales en vivo de 4 horas c/u.
Modalidad:	Online en Vivo (Sincrónico).
Informaciones:	Tel: +569 9320 2663 / Email: contacto@cides.com
Organismo Capacitador:	Capacitación y Desarrollo Corporativo Ltda. Rut: 77.334.850-2 Certificada NCh 2728:2015 e ISO 9001:2015
Código interno:	774
Código Sence*: 12-38-0362-68	Nombre Sence del Curso: Presentaciones Asertivas Con Acento En Storytelling Y Elevator Pitch.
* Actividad de Capacitación autorizada por el SENCE para los efectos de la franquicia tributaria de capacitación, no conducente al otorgamiento de un título o grado académico.	
Especificaciones técnicas: Cómo unirse a la sesión: Micrófono: Acceso:	Usualmente a través de Zoom – <i>No es necesario descargar ningún programa. Idealmente contar con micrófono habilitado, pero no obligatorio.</i> Restringido sólo y a cada uno de los participantes inscritos.



Inscripciones

Éstas no están disponibles, porque el curso no está programado de forma abierta (con fecha). Sin embargo, puedes dejar tu **interés de participación en el formulario** ubicado arriba a la derecha en la página web de este curso, y así podremos avisarte de forma anticipada para cuando se programe.

Precio Referencial (en modalidad Abierta Live-Online):

Dado que el curso no se encuentra en estos momentos programado (con fecha), los valores indicados son **sólo referenciales**.

	CLP Chile	US Dólar
Precio por participante (Valores exentos de IVA)	\$200.000	US\$255

CURSOS CERRADOS (In-Company):

Adicionalmente, te informamos que todos nuestros cursos pueden ser **cotizados de forma cerrada (in company)** para un grupo de al menos 8 personas.

